

MATSUURA KIGYO

CONSTRUCTION MATERIALS
SALES RECRUITMENT

街の基礎を支える、
誇れる仕事。

建材営業の仕事

インフラ整備に欠かせない建設用骨材(砂・砂利・碎石等)を、建設会社や道路・生コン工場のお客様に合わせた資材として提案・販売を行う事が主な仕事です。

お客様の工事内容やスケジュールに合わせて最適な資材納入を提案し、円滑な現場運営をサポートします。

文系・理系問いませんので安心して働けるよう、先輩社員が丁寧に指導します。

主な仕事内容

【お客様との打合せ】

建設会社や工場を訪問し、工事内容や必要な資材の種類・数量を確認します。

【骨材の提案】

工事に適した骨材を提案し、見積りや受注対応を行います。
出荷スケジュール調整、各メーカーや配車・配船担当と連携し、現場にスムーズかつ安全に骨材が届くように調整します。

【関係づくり】

お客様との信頼関係を築き、継続的に取引していただける関係を作ります。
建設現場と会社をつなぐ重要な役割を担います。





仕事の魅力

私たちが扱う建設用骨材は、さまざまな建設工事に欠かせない重要な資材であり、自分たちが供給した骨材が現場で使用され、街づくりの一部となっていく事に、大きなやりがいを感じる事ができます。

現場への輸送量は大型ダンプトラック1台(10トン)から船舶輸送(数千トン単位)まで、そのスケールにはじめは圧倒されることでしょう。

また、お客様である建設会社や現場担当者と信頼関係を築きながら、工事の一部を支える重要な役割を担うこともこの仕事の魅力です。

働く環境と福利厚生

年間休日120日以上(完全週休2日制) | 転勤なし
昇給年1回 | 賞与年2回

住宅補助 | 社宅 | 社会保険完備 | 各種手当 | 財形貯蓄制度
資格取得支援 | 各種研修制度 | 長期療養休暇制度 | 保養所
表彰制度 | スポーツジム利用補助 | クラブ活動(野球部)
各種社内イベント(BBQ,忘年会等) | 社員旅行等



キャリアプラン

まずは受発注業務・デリバリー業務等をマスター後、ヤード在庫管理方法を学びます。その後、ダンプトラック運行に関わる業務を学びます。

基本的な業務を理解できたら、先輩に同行し工場関連営業を始めていただきます。得意先・同業者にどんどん顔と名前を覚えてもらい、信頼関係を構築してください。覚えることは多岐に亘りますが、先輩たちに相談しながら社内外へ視野を広げていき、そのネットワークを駆使して現場見積・受注・打合せ・納入立会いと、徐々にステップアップしていくことで、将来の幹部職員を目指してもらいたいです。



自然と社会の豊かな未来へ

松浦企業株式会社



応募に関するお問い合わせ

お電話のおかけ間違いには十分ご注意ください

TEL: **045-521-5121**

営業時間 / 月曜日～金曜日(祝日を除く)
午前9時～午後5時

メールでのお問い合わせはこちら

saiyo@matsuurakigyo.co.jp

採用担当宛